

## **Migración y movilidad social: una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España** / *Migration and social mobility: An approach from the assets accumulation strategies of latin american population in Spain*

**\*Laura Suárez-Grimalt**

Departamento de Sociología. Universidad de Barcelona. España / *Spain*  
laura.suarez.grimalt@ub.edu

**Recibido** / *Received*: 30-11-2016

**Aceptado** / *Accepted*: 23-01-2017

### **RESUMEN**

El presente trabajo analiza el papel que las estrategias de acumulación de capitales desempeñan a la hora de definir los itinerarios de movilidad social transnacional de la población migrante latinoamericana residente en España. Partiendo del Modelo de Acumulación de Activos (Moser, 2007), y adoptando una perspectiva transnacional, esta investigación utiliza datos procedentes de la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 para determinar qué factores configuran las estrategias de inversión en activos puestas en marcha por la población latinoamericana para ascender en la jerarquía social, y cómo estos capitales se articulan a la hora de conceptualizar sus trayectorias de movilidad social. Los resultados muestran cómo, más allá de los indicadores clásicos de movilidad ocupacional, factores como el capital financiero o las relaciones sociales son igualmente determinantes en la definición de las estrategias de movilidad social transnacional, constatando las complejidades que subyacen a las trayectorias geográficas y sociales de los migrantes latinoamericanos.

**Palabras clave:** Estrategias de movilidad social, Acumulación de activos, Transnacionalismo, Migración Latinoamericana, ENI 2007.

### **ABSTRACT**

*The aim of this project is to analyse the asset accumulation strategies and their implications on the social mobility of Latin-American migrants in a transnational space. On the basis of the Asset Accumulation Model (Moser, 2007), we aim to identify the main factors that determine the capital investment strategies of the Latin-American population, and to further study how the interaction between these strategies explain the social mobility trajectories. For this purpose, we use data obtained from the 2007 National Immigrant Survey in Spain (ENI 2007). Our results show that, apart from the classical occupational indexes, other factors such as financial capital and social capital play an equally important role in the transnational social mobility processes. In summary, these results highlight the complexity of the geographical and social mobility strategies of Latin-American migrants.*

**Keywords:** Social mobility strategies, Asset Accumulation, Transnationalism, Latin-American Migration, ENI 2007.

**\*Autor para correspondencia** / *Corresponding author*: Laura Suárez-Grimalt. Departamento de Sociología. Universidad de Barcelona. Avda. Diagonal, 696; 08043 Barcelona, España

**Sugerencia de cita** / *Suggested citation*: Suárez-Grimalt, L. (2017). **Migración y movilidad social: una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España.** *Revista Española de Sociología*, 26 (3), 0000.

(doi: 10.22325/fes/res.2017.27)

## INTRODUCCIÓN

Los últimos años del siglo xx y los primeros de este siglo xxi constituyen un periodo caracterizado en Europa por el desarrollo de importantes procesos de movilidad poblacional. Los flujos migratorios han sobrepasado las tradicionales fronteras geopolíticas, interconectando los distintos territorios y desafiando las concepciones hegemónicas de movilidad espacial y social presentes en la producción científica, basadas en el Estado-nación como unidad básica de análisis (Vertovec, 2006; Favell y Recchi, 2011). Así, si bien la literatura internacional se ha enfocado tradicionalmente hacia la conceptualización de sistemas de movilidad social y estructuras de clases cerrados, contruidos en el marco de los límites de los distintos territorios nacionales<sup>1</sup>, la sociología de la movilidad social se enfrenta ahora al reto de trabajar a través de las fronteras, en el contexto de las nuevas lógicas de desplazamientos transnacionales.

En este sentido, el Modelo de Acumulación de Activos (*Asset Accumulation Model*, en adelante AAM) propuesto por Caroline Moser (2007), se configura como una herramienta para dar respuesta a los retos planteados por estas nuevas dinámicas de movilidad social transnacional, al definirse como un diagnóstico de la experiencia migratoria basado en el análisis de distintos tipos de capitales. Partiendo de los presupuestos teóricos y conceptuales de este modelo, el objetivo del presente artículo es desarrollar un marco operativo para la conceptualización de las estrategias de movilidad social transnacional puestas en marcha por la población migrante de origen latinoamericano.

En primer lugar, se desarrolla el marco teórico y conceptual utilizado desde el prisma de la acumulación de activos y capitales. En segundo lugar, se introduce la propuesta metodológica y la fuente de datos utilizada. A continuación, se presentan los resultados obtenidos tras la dimensionalización de las estrategias de movilidad social puestas en marcha por los hogares latinoamericanos; y, por último, se sintetizan las principales conclusiones de la investigación, configurando así una propuesta analítica para el estudio del cambio social transnacional.

## EL ESTUDIO DE LA MOVILIDAD SOCIAL TRANSNACIONAL DESDE EL PRISMA DE LA ACUMULACIÓN DE ACTIVOS

Los estudios que han abordado el análisis de la movilidad social de la población migrante se han caracterizado, de forma tradicional, por la utilización de enfoques metodológicos esencialmente cuantitativos, en la línea de trabajos como los realizados por Borjas (2006) y Chiswick (1977). Uno de los principales problemas vinculados a este tipo de investigaciones es su inclinación a asumir estructuras de clases sociales estáticas que consideran las trayectorias de movilidad social de la población únicamente dentro de los límites de los Estados-nación (Favell y Recchi, 2011), por lo que resultan insuficientes para dar cuenta de la complejidad social asociada a la época de la hipermovilidad (Nair, 2010).

Asimismo, estas investigaciones manifiestan una tendencia a excluir aquellos factores explicativos de la movilidad social que quedan fuera de los indicadores ocupacionales (Aysa-Lastra y Cachón, 2013). Por ello, si bien existen estudios que consideran el papel que variables como el género (Molpeceres, 2012), las redes sociales (Massey y Aysa-Lastra, 2011) o el capital humano (Sanromá *et al.*, 2009), desempeñan en el análisis del cambio de posiciones de los individuos en la jerarquía social, gran parte de la producción científica se ha centrado en sacar a relucir las problemáticas de inserción laboral de la población migrante (Papademetriou *et al.*, 2009).

Ante la necesidad de apostar por un enfoque de investigación que considere un conjunto amplio de factores complementarios a las lógicas del mercado laboral para operativizar el estudio de la movilidad social transnacional, la presente investigación enmarca sus presupuestos teóricos en el Modelo de Acumulación de Activos (AAM) propuesto por Caroline Moser (2007). Este modelo sustituye las variables tradicionales de ingresos por el análisis de los capitales que poseen los individuos para realizar un “*diagnóstico de la pobreza y la movilidad*” (Moser, 2011: 24), conceptualizando las prácticas transnacionales de estos hogares en términos de acumulación y transferencia de activos<sup>2</sup>. El concepto de

1 Este es el caso de estudios clásicos, como el de Erikson y Goldthorpe (1993).

2 Moser recurre a Ford (2004) para definir los activos como

capital es entendido en esta investigación a partir de la perspectiva teórica introducida por Bourdieu, que lo define como “*un instrumento de apropiación de las oportunidades teóricamente ofrecidas a otros*” (1980: 109). Dentro de esta corriente de pensamiento, que amplía el desarrollo de este concepto más allá de la esfera puramente económica, el capital se interpreta como “*cualquier tipo de recurso capaz de producir efectos sociales*” (Martínez García, 2003: 89).

Concretamente, el AAM desarrollado por Moser identifica cinco tipos diferentes de activos o capitales: el *capital natural*, relacionado con los recursos ambientales; el *capital físico*, relativo al equipamiento y recursos productivos de los individuos; el *capital financiero*, vinculado a los activos económicos; el *capital social*, referido a las relaciones sociales y estructuras sociales; y el *capital humano*, entendido como las inversiones en educación, salud, etc. que posibilitan el acceso al mercado laboral<sup>3</sup>.

Sin embargo, si bien los orígenes de este modelo teórico se encuentran en la literatura sobre activos (Carter y Barret, 2006), el AAM descansa en diferentes fundamentos epistemológicos, que abarcan desde la literatura sobre pobreza y desarrollo (World Bank, 2001), al desarrollo del concepto de capital, ya mencionado anteriormente, y su vinculación con el análisis de las clases sociales<sup>4</sup> (Bourdieu 1980). A partir de esta interrelación, autores como Sherraden (1991) o Bebbington (1999) han continuado esta línea de investigación sobre el estudio del papel del capital en las trayectorias sociales de los individuos, sacado a la luz la importancia de considerar los procesos de ahorro e inversión en capitales como estrategias que los actores ponen en marcha con el objetivo de salir de situaciones de pobreza y conseguir una mejora social.

<sup>3</sup> “stock de recursos financieros, humanos, naturales o sociales que puede ser adquirido, desarrollado, mejorado y transferido a lo largo de las generaciones y que genera flujos o consumo, así como stock adicional” (Moser, 2007: 84).

3 Una definición completa de estos capitales puede encontrarse en Moser (2007: 84).

4 La sociología de Bourdieu puso de manifiesto cómo la clase social no podía ser únicamente definida a través de la posición de los individuos en la estructura social, sino que debía considerarse igualmente el análisis la estructura de relaciones entre los capitales de los que disponen los individuos (Bourdieu 1980).

Dentro de la literatura sobre migraciones internacionales, por su parte, la mayor parte de investigaciones basadas en el uso del AAM se han centrado en el estudio del envío de remesas transnacionales (Orozco, 2007), si bien es necesario destacar que, en los últimos años, el análisis de la inversión en activos ha abarcado diferentes ámbitos de la experiencia migratoria (Nee y Sanders, 2001; McIlwaine, 2012), ampliando incluso el modelo inicial propuesto por Moser con la incorporación de nuevos capitales intangibles, como, por ejemplo, el capital político (Ginieniewicz, 2009). A nivel nacional, cabe destacar contribuciones como las de Moser y Horn (2015) y Oso (2011), encaminadas al análisis del envío y circulación de remesas, o trabajos como el de Cortés (2011), centrado en la experiencia del retorno. Sin embargo, a pesar de este reciente desarrollo, el AAM se trata todavía de un marco conceptual con un carácter *claramente innovador* por su todavía escasa explotación (Oso, 2011: 130), especialmente en lo que respecta a su vinculación con el estudio de la movilidad social de la población migrante, salvo excepciones significativas como los trabajos de Jiménez Sunino (2015) y Oso (2011-2014).

El presente artículo se configura como una contribución encaminada a cubrir estos vacíos existentes en la literatura, poniendo de manifiesto la importancia que las prácticas de acumulación e inversión en activos implementadas por los hogares transnacionales desempeñan a la hora de analizar sus trayectorias de ascenso, descenso o estancamiento en la estructura social. Por ello su principal objetivo es desarrollar un marco analítico operativo para el estudio de las estrategias de movilidad social de la migración latinoamericana en España, (re) definiendo el concepto de movilidad social a través de las principales dimensiones que lo conforman y configurando, de este modo, un modelo de análisis caracterizado por dos ejes básicos de innovación.

En primer lugar, la aplicación del AAM supone un intento de superar las concepciones estáticas de movilidad social ligadas a los límites de los diferentes Estado-Nación. Esta perspectiva teórica permite vincular de forma directa el estudio de la movilidad social de la población migrante con las prácticas que estos actores desarrollan en el campo social transnacional, definiendo un marco dinámico de análisis que incorpora la dimensión espacial.

Así, este trabajo plantea que cualquier aproximación a las estrategias y trayectorias de movilidad social debe construirse más allá de la estructura social de la comunidad de acogida, al considerar las prácticas de acumulación y transferencia de capitales desarrolladas tanto en España, como en la sociedad de procedencia, como a lo largo de todo el espacio transnacional.

En segundo lugar, esta investigación propone una operativización del concepto de movilidad social basada en el estudio de la estructura de interrelación existente entre los cinco tipos de capitales definidos por Moser, lo que supone considerar nuevas categorías analíticas que complementan los indicadores clásicos referidos a la movilidad ocupacional y permiten ampliar el concepto de estrategia de movilidad social más allá de la esfera económica y laboral. A partir de los fundamentos teóricos del AAM, este trabajo plantea como hipótesis principal de investigación que los individuos, a lo largo de todo su proyecto migratorio, diseñan y ponen en marcha una serie de estrategias en función de sus expectativas de ascenso social, que se acaban traduciendo en trayectorias de movilidad social diferenciadas a través de la articulación de las distintas prácticas de acumulación, inversión y transferencia de diferentes tipos activos. Por estrategias de movilidad social, esta contribución entiende las elecciones de acción que ponen en marcha los individuos para ascender en la jerarquía social (Oso, 2011-2014). Por el contrario, las trayectorias son definidas, en la línea de lo propuesto por Oso (2004), como el conjunto de posiciones sociales sucesivas que ocupan los individuos a lo largo del transcurso del tiempo.

A continuación, una vez presentado el marco teórico y conceptual, se desarrolla en el siguiente apartado el diseño metodológico para la implementación del AAM al estudio de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana.

## DATOS Y MÉTODOS

En primer lugar, es importante señalar que el diseño que aquí se presenta forma parte de una estrategia metodológica más amplia, basada en la combinación de métodos cuantitativos y cualitativos, que incluye la realización de trabajo de cam-

po con población migrante de origen latinoamericano en distintos contextos geográficos dentro de España, como Coruña y Barcelona. Este trabajo se enmarca e inscribe en el desarrollo de dos proyectos de investigación social: “*El impacto de la inmigración en el desarrollo: Género y transnacionalismo*” (Oso, dir. 2007-2009), y “*Género, Transnacionalismo y Estrategias Inter-generacionales de movilidad social*” (Oso, dir. 2011-2014). Sin embargo, en este artículo se presentan únicamente los resultados derivados del análisis cuantitativo de las estrategias de movilidad social.

El análisis de las principales dimensiones que configuran y definen estas estrategias de cambio social desarrolladas por la población latinoamericana en España se ha realizado a partir de los datos y valores disponibles en la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 (en adelante, ENI), del Instituto Nacional de Estadística (en adelante, INE). Esta fuente de datos constituye la mayor operación estadística sobre inmigración realizada en España (Colectivo IOÉ y Fernández, 2009), con un universo muestral de 15 465 individuos (n=15645), definidos como aquellas personas nacidas fuera de España, que tenían 16 años o más en el momento de su realización y llevaban viviendo en España, o tenían intención de hacerlo, al menos durante un año<sup>5</sup>.

La ENI ofrece información exhaustiva sobre las características sociodemográficas de los migrantes, sus trayectorias ocupacionales, prácticas transnacionales, etc. La principal limitación de esta encuesta es que el periodo de referencia para su información es el año 2007, por lo que no permite obtener datos sobre el impacto de la actual crisis económica en la población migrante, ni analizar los cambios sociales y demográficos experimentados en la última década. A pesar de este inconveniente, lo cierto es que la ENI continúa siendo la única encuesta a nivel nacional con una información tan detallada sobre el fenómeno migratorio, y con un nivel de representatividad muestral suficiente para obtener valores desagregados para los diferentes colectivos de población extranjera residentes en España, por lo que en la actualidad son numerosos los trabajos que

5 INE. Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007. Metodología.

**Tabla 1.** Variables del modelo. Dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social

TIPO DE CAPITAL	VARIABLES DEL MODELO
<b>CAPITAL FÍSICO</b>	Inversiones realizadas en España
	Régimen del uso de la vivienda en España
<b>CAPITAL FINANCIERO</b>	Envía dinero fuera de España
	Cantidad de dinero enviada fuera de España en el último año
	Dinero/Salario recibido al mes
<b>CAPITAL SOCIAL</b>	Influencia a la hora de migrar
	Se dirigió a familiares al llegar a España
	Se dirigió a amigos al llegar a España
<b>CAPITAL HUMANO</b>	Máximo nivel de estudios alcanzado en el momento actual
	Convalidó su título de estudios en España
<b>SITUACIÓN LABORAL EN ESPAÑA</b>	Había trabajado anteriormente en España
	Sector de actividad del primer empleo en España
	Situación profesional desempeñada la semana anterior

*Fuente:* Elaboración propia

siguen recurriendo a ella como base para el análisis de la movilidad espacial y social de la población migrante (Reher y Silvestre, 2011; Aysa-Lastra y Cachón, 2013).

Para el presente análisis se excluyeron de la muestra las personas nacidas fuera de América Latina, de forma que la muestra utilizada fue de 5273 inmigrantes latinoamericanos residentes en España (n=5273). A partir de esta muestra, se llevó a cabo un proceso de dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social en base al modelo teórico e hipótesis de investigación vinculadas a los presupuestos del AAM que se apuntaron ya en el apartado anterior, y se realizaron los análisis oportunos para encontrar y definir los factores relevantes y estructurales que definen las prácticas de movilidad social de este colectivo en términos de acumulación e inversión en activos.

Ante la necesidad de implementar una técnica de análisis que posibilitase la identificación de dimensiones subyacentes y se adaptase a la naturaleza de las variables a utilizar, se recurrió a la aplicación de un Análisis de Correspondencias Múltiples (en adelante ACM). Esta técnica multivariada permite ana-

lizar los efectos de diversas variables cualitativas de forma simultánea, sacando a la luz la interrelación existente entre los diferentes tipos de activos y capitales, así como reducir y sintetizar la información contenida en las variables originales a través de un número reducido de factores (López-Roldán y Alcaide Lozano, 2011), utilizados como propuesta de operativización de las estrategias de movilidad social.

Para la elección de las variables del modelo se partió de diferentes análisis bi-variados con la finalidad de comprobar la existencia de interrelación entre las mismas. Asimismo, se tomó en consideración tanto su capacidad para adaptarse a los requisitos del ACM como técnica de análisis de datos<sup>6</sup>, como su potencial explicativo para dar cuenta de los distintos tipos de capitales definidos por Moser en el AAM. En total, fueron seleccionadas 13 variables que se presentan a continuación:

6 Con el fin de adecuar los datos disponibles a los requisitos del ACM, en una etapa inicial se procedió a la transformación y recodificación de alguna de las variables originales de la ENI.

Tabla 2. Resumen del modelo con 3 dimensiones

DIMENSIÓN	COMPOSICIÓN
<b>D1 (31,20 %)</b> <b>Capital físico y recursos financieros</b>	Régimen del uso de la vivienda en España (0,719)
	Envía dinero fuera de España (0,632)
	Inversiones realizadas en España (0,517)
<b>D2 (24,4 %)</b> <b>Trayectoria ocupacional en España</b>	Situación profesional desempeñada la semana pasada (0,776)
	Ha trabajado anteriormente en España (0,451)
	Dinero/Salario recibido al mes (0,391)
<b>D3 (19,2 %)</b> <b>Capital social transnacional</b>	Se dirigió a familiares al llegar a España (0,635)
	Se dirigió a amigos al llegar a España (0,609)
	Influencia a la hora de migrar (0,512)

Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007

Cabe destacar que en el modelo propuesto no se ha incluido el capital natural, por la imposibilidad de encontrar elementos de medida adecuados para dar cuenta del mismo. Por el contrario, se decidió añadir un grupo de variables ligadas a las trayectorias laborales de la población migrante. Asimismo, con el fin de incorporar en el modelo la dimensión espacial, se trató de incorporar variables relativas a las prácticas transnacionales de inversión y acumulación de capitales en cada una de las dimensiones teóricas conceptualizadas (envío de remesas, tipo de inversiones realizadas, influencia de las redes transnacionales a la hora de migrar...)

A partir de este modelo se llevó a cabo un ACM con el programa estadístico SPSS<sup>8</sup>, cuyos resultados se expondrán en el siguiente apartado.

### HACIA UNA OPERATIVIZACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE MOVILIDAD SOCIAL DE LA POBLACIÓN LATINOAMERICANA EN ESPAÑA

El conjunto de 13 variables originales con 63 categorías quedó reducido, tras la aplicación del ACM, a un modelo de tres factores que acumulaban el 74,80 % de la inercia explicada, capaz de dar cuenta de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana con un nivel de fiabilidad y consistencia interna del 0,749<sup>9</sup>. En la Tabla 2 se presenta un resumen del modelo factorial, en el que se especifica la inercia explicada por cada dimensión y la puntuación discriminante de las variables más relevantes para la conformación de cada uno de los 3 factores.

Con respecto a la primera dimensión (**D1**), que acumula un 31,20 % de la varianza total explicada por el modelo, las variables con mayor contribución a la composición del factor se relacionan con el envío de remesas fuera de España y el tipo de inversiones realizadas por los migrantes en nuestro país, por lo que ha sido definida con el nombre de “**Capital financiero y activos físicos**”.

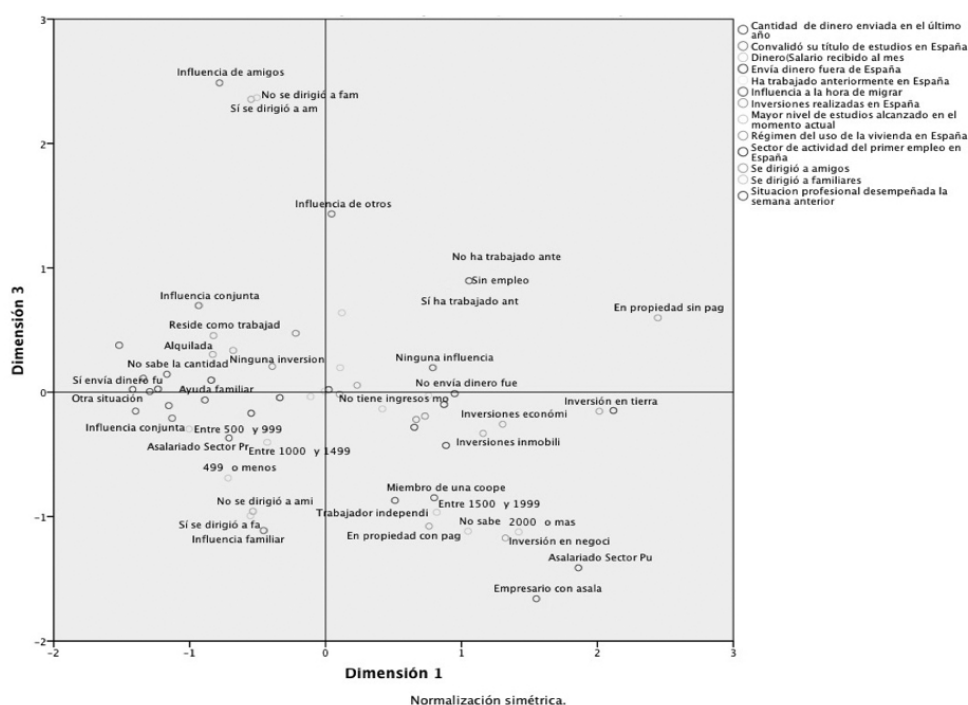
7 En el modelo se han incluido exclusivamente variables relativas al marco conceptual e hipótesis teóricas. Es por ello que no se han incorporado al mismo variables sociodemográficas básicas en el estudio de la migración, que si bien podrían resultar interesantes para la realización y construcción de perfiles, quedarían fuera de los objetivos de investigación del presente trabajo.

8 IBM SPSS Statistics.

9 La fiabilidad y consistencia interna del modelo viene representada por el valor medio del Alfa de Cronbach, equivalente en este caso a 0,749.

La distribución de las categorías en el espacio factorial, que puede apreciarse en el *Gráfico 1*, muestra, respecto a esta primera dimensión, una clara contraposición entre las inversiones en capitales encaminadas a lograr una mejor posición social en España, y la acumulación de activos orientada a un ascenso social en origen. Las primeras, se encuentran representadas por las modalidades de respuesta situadas en los valores positivos del eje horizontal, entre las que cabe destacar las inversiones inmobiliarias y en tierras realizadas en España, categorías asociadas a menudo a estrategias de asentamiento en las comunidades de acogida. La acumulación de activos orientada al país de origen, por su parte, se refleja en las categorías situadas en el extremo negativo de esta primera dimensión, relativas al envío de remesas y a la no realización de inversiones en España. Estas categorías pueden

relacionarse de forma directa con las estrategias de retorno proyectadas por un gran número de migrantes como parte de su proyecto migratorio (López de Lera, 2010), que suelen traducirse en una inversión de capitales en el país de origen, especialmente en lo que se refiere a los activos financieros y físicos, encaminada a asegurar una movilidad ascendente al emprender el regreso, en consonancia con lo señalado por autores como Herrera y Pérez Martínez (2015). Por otra parte, la significación de estas categorías en la composición de la dimensión refleja la importancia de las prácticas transnacionales en el marco de las estrategias de movilidad social de la migración latinoamericana, mostrando cómo estas se orientan más allá del propio país de destino, y definiendo las remesas monetarias como uno de los activos básicos y fundamentales de las expectativas de ascenso social de estos individuos.



**Figura 1:** Representación de los componentes 1 y 2 en el espacio factorial

*Fuente:* Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007



Respecto a la segunda dimensión (**D2**), que representa un 24,40 % de la inercia del modelo, son las variables de ocupación laboral en España las que adquieren una mayor relevancia, junto también con el dinero recibido al mes por los encuestados. En el sector positivo del eje vertical, representado nuevamente en el *Gráfico 1*, aparecen representadas las categorías de desempleo, mientras que en el polo negativo del mismo, se encuentran las modalidades de respuesta relacionadas con la ocupación, altas cantidades de dinero recibido al mes, y la realización de inversiones económicas en España. Nuevamente, puede apreciarse una dicotomía, la cual sigue la misma línea que la reflejada en el primer factor, que apunta a la existencia de diferentes tipos de estrategias de movilidad social, definidas a través de distintos modelos de inversión caracterizados por el tipo de capital acumulado, y el contexto geográfico en el que estos activos se invierten. Por todo ello, la dimensión ha sido claramente identificada como **"Trayectorias ocupacionales en España"**.

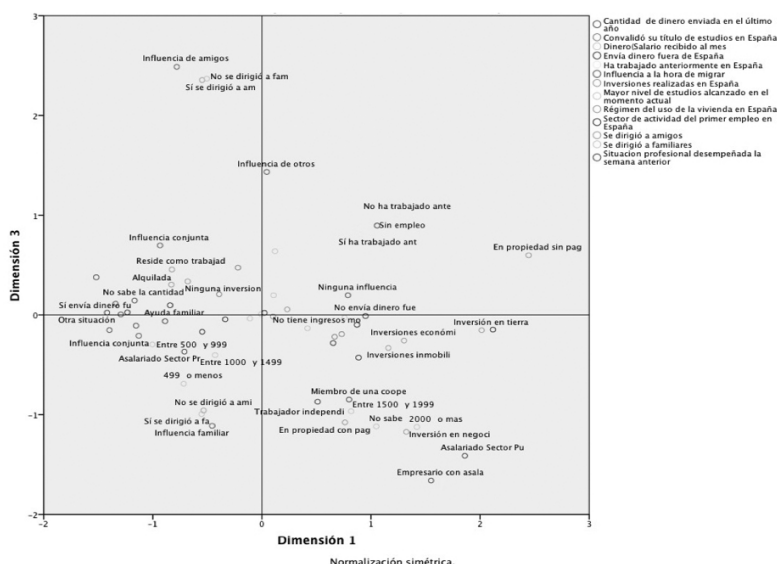
Es importante destacar que, si bien la dimensión laboral es un factor destacado en el modelo, y una constante en los estudios sobre migración y movilidad social, lo cierto es que para muchos migrantes, la inserción en el mercado de trabajo español no se configura de forma exclusiva como una estrategia encaminada a escalar puestos en la escala social, sino que también se define como parte esencial de una expectativa de movilidad social más amplia. Así, para algunos migrantes la incorporación en el mercado laboral no se trata tanto de una estrategia dirigida a lograr un mayor prestigio social, como de un medio que les permite acumular el capital financiero necesario para enviar remesas al grupo doméstico que permanece en origen y emprender estrategias de ahorro de cara al retorno. Por ello, aspectos como el tipo de ocupación desempeñada en origen<sup>10</sup>, o

el nivel de estudios pueden perder el peso significativo que ejercen a la hora de definir las trayectorias de movilidad social de la población autóctona (Yaish y Andersen, 2012). Y es que algunos de estos migrantes optan por dirigir sus estrategias de movilidad social al logro de una fácil inserción laboral, a menudo en puestos bajos de la escala ocupacional, con el objetivo de conseguir una rápida acumulación de activos monetarios para su transferencia al país de origen, tal y como se ha destacado desde la literatura sobre género y migración en relación a las mujeres latinoamericanas que se incorporan al sector del servicio doméstico y los cuidados (Hondganeu-Sotelo *et al.*, 2011).

Por último, la tercera dimensión (**D3**), que acumula un 19,20 % de la varianza del modelo, se aleja de la dinámica de inversión y acumulación de activos tangibles que configuraba los dos primeros factores del modelo y aparece fuertemente asociada a las variables vinculadas con las relaciones sociales transnacionales de los migrantes. Así, este factor establece una clara contraposición entre las categorías relativas a las redes familiares, localizadas en la parte negativa del eje vertical, representadas en el *Gráfico 2*, y la influencia de las relaciones de amistad. Así, esta dimensión, denominada como **"Capital social transnacional"**, pone de manifiesto la importancia de la inversión en redes sociales tanto a la hora de iniciar el proyecto migratorio (representadas por la variable *"Influencia a la hora de migrar"*), como en el asentamiento en la comunidad de destino (materializadas en la variable *"A quién se dirigió a su llegada a España"*), siguiendo la línea de trabajo desarrollada por autores como Levitt (2007) o Portes (1998). Este capital social tiene su origen en las redes sociales tejidas desde los propios países de origen y en las redes de compatriotas residentes en España, que representan para los migrantes un apoyo indispensable a su llegada a la comunidad de acogida. Estas relaciones sociales les proporcionan desde soporte económico o apoyo emocional, hasta las estructuras necesarias para lograr una rápida inserción en el mercado de trabajo.

10 Esta variable fue excluida del ACM por la escasa capacidad explicativa y nula contribución al mismo que mostraba en los análisis estadísticos preliminares, por lo que no aparece incluida dentro del modelo factorial.





**Figura 2.** Representación de los componentes 1 y 3 en el espacio factorial

*Fuente:* Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 200710

En resumen, los resultados obtenidos tras la realización de un ACM a partir de los datos de la ENI 2007 muestran una operativización de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana caracterizada por la importancia de tres dimensiones básicas: **los activos económicos y físicos, la situación laboral, y el capital social**. Si bien la mayor capacidad explicativa del modelo se corresponde con las variables relacionadas con activos tangibles, esencialmente definidos como remesas monetarias y propiedades inmobiliarias, queda igualmente patente la relevancia de la dimensión social, y la importancia de las prácticas transnacionales a la hora de definir estas estrategias de ascenso social de la migración latinoamericana en España. Asimismo, cabe destacar cómo el capital humano, identificado como un factor clave en el AAM, queda fuera del modelo factorial debido la escasa o nula contribución de las variables seleccionadas como representativas del nivel de estudios de los encuestados, cuyo protagonismo queda eclipsado por la significatividad de las dimensiones ya mencionadas.

## (RE)PENSANDO LAS DINÁMICAS DE MOVILIDAD SOCIAL TRANSNACIONAL

La aplicación empírica de los presupuestos teóricos del AAM propuesta en el presente trabajo, pone de manifiesto la necesidad de ir un paso más allá en el estudio de la movilidad social transnacional, complementado el examen de los distintos cambios de posiciones de la población migrante en la estructura laboral y social, con el análisis de las decisiones, acciones y estrategias que estos individuos ponen en marcha para definir sus trayectorias de movilidad geográfica y social. Y es que, desde el momento en que inician su proyecto migratorio, los migrantes negocian distintas prácticas de acumulación e inversión en varios tipos de activos, tal y como se ha podido comprobar a través de los resultados del análisis multivariante, generando una movilización y transferencia estratégica de capitales que se materializa en diferentes itinerarios de movilidad social.

Por ello, la movilidad social no puede definirse como un fenómeno lineal, estático o uniforme, sino que debe entenderse como un proceso extremadamente

dinámico y complejo a través del cual estos migrantes describen diferentes tipos de desplazamientos a lo largo de todo el campo social transnacional. La estructura de capitales delimitada a través del modelo factorial se configura como un espacio inmejorable para el estudio de estos distintos desplazamientos, al permitir el análisis articulado de movilidades de diferente naturaleza a través, y a lo largo, de las dimensiones que la componen. Así, al margen de la posibilidad de llegar a analizar *desplazamientos verticales y horizontales*<sup>11</sup>, considerados ya por los estudios clásicos de la sociología de la movilidad social (Erikson y Goldthorpe, 1993; Chiswick, 1977), el modelo conceptual y metodológico presentado incorpora al examen de los itinerarios de cambio social desarrollados por los migrantes el estudio de tres categorías suplementarias de movilidad.

En primer lugar, debido a la naturaleza dinámica asociada a la definición de activos y capitales, la implementación del AAM posibilita el análisis de las *trayectorias de movilidad diacrónica* recorridas por la población latinoamericana a lo largo de todo su proyecto migratorio. Así, a pesar de que, debido a las limitaciones asociadas a la fuente de datos utilizada, no se dispone de datos longitudinales con los que introducir en el modelo una variable estrictamente temporal, el hecho de considerar y analizar la composición de las estrategias de movilidad social desde antes del comienzo del proceso migratorio, hasta el asentamiento de los migrantes en España como comunidad de acogida, permite incorporar una perspectiva retrospectiva vinculada al estudio de las transformaciones que se producen en la configuración de las prácticas de acumulación e inversión en activos.

En segundo lugar, la dimensión transnacional conlleva la incorporación del estudio de los *itinerarios de movilidad espacial* descritos por la población latinoamericana al modelo de análisis. El hecho de considerar la articulación entre el país de origen, la sociedad receptora y el espacio social transnacional como contextos de referencia para el

estudio de las prácticas de inversión y acumulación de activos tangibles e intangibles, permite traspasar los límites de las fronteras de los Estados-nación y desarrollar un análisis de la movilidad que considere también los diferentes desplazamientos a lo largo de la estructura de capitales de la jerarquía transnacional, poniendo de manifiesto la vinculación existente entre movilidad social y movilidad geográfica.

Por último, la relación de interdependencia existente entre los diferentes tipos de activos que configuran la estructura de capitales, permite llevar a cabo un análisis de los desplazamientos que se producen de forma transversal a lo largo de las diferentes dimensiones del modelo. Y es que toda estrategia de movilidad social suele combinar el uso e inversión en capitales y activos de distinta naturaleza. El estudio de las *trayectorias de movilidad transversal* representa la interacción entre estas distintas esferas consideradas en el marco de análisis y posibilita el desarrollo de un examen de las negociaciones, reconversiones y transferencias entre activos y capitales que realizan los individuos con el objetivo de mejorar su prestigio social. Los desplazamientos transversales que suponen una transferencia y traspaso de activos suelen, además, tener una influencia directa no sólo sobre las estrategias de movilidad social de los propios migrantes, sino también sobre las expectativas de los distintos miembros del grupo doméstico involucrados en el proceso migratorio. La migración se piensa en familia (Oso, 2011), de modo que autores como Parella y Cavalcanti (2008) han definido el hogar familiar como el espacio privilegiado para la acumulación, transferencia e intercambio de capitales a través de las diferentes generaciones.

Considerar las trayectorias de movilidad transversal desarrolladas por los individuos permite, de este modo, la incorporación en el análisis de una perspectiva intergeneracional que tenga en consideración tanto la influencia que la inversión en un tipo concreto de recurso puede ejercer sobre la acumulación del resto de capitales, como el impacto que las prácticas puestas en marcha por los migrantes para ascender en la escala social desempeñan para las diferentes generaciones de su grupo doméstico. Así, si bien se trata de una variable que no ha sido

11 Por movilidad vertical se entiende el desplazamiento de un individuo de una a otra clase social. La movilidad horizontal, supone el desplazamiento de un individuo a otro grupo social situado en el mismo nivel dentro de la jerarquía social, sin que este paso suponga una transformación en su status social.

utilizada ni considerada en el modelo de análisis aquí desarrollado, su inclusión en futuros estudios supondría la ampliación del marco analítico propuesto hacia un modelo integrado de movilidad que considere la movilidad social del conjunto del hogar transnacional a través del examen de las estrategias de todos los individuos involucrados, de forma activa o pasiva, en la experiencia migratoria.

## CONCLUSIONES

El estudio de la movilidad social no es un fenómeno nuevo ni innovador en el contexto de la investigación social. Sin embargo, ante el desafío que supone analizar a aquellos individuos que se desplazan entre la estructura social de los países de origen y destino, y a lo largo de la jerarquía del espacio transnacional, su análisis cobra de nuevo una importancia significativa en la producción científica actual. Y es que, tal y como han puesto de manifiesto autores como Aysa-Lastra y Cachón (2013), las migraciones son en sí mismas procesos de movilidad social, al entenderse como un proyecto transnacional a través del cual los individuos buscan mejorar la posición social tanto para sí mismos como para el conjunto del hogar transnacional.

A lo largo de estas páginas se ha constatado la importancia de considerar nuevas variables más allá de categorías económicas y ocupacionales a la hora de dar cuenta de la complejidad subyacente a las estrategias transnacionales desplegadas por la población migrante para ascender en la escala social. Como respuesta a los retos derivados del paradigma transnacional, y la consiguiente necesidad de ampliar los estudios de movilidad social a través de las fronteras, el AAM se refleja como una herramienta con un gran potencial para operativizar las distintas dimensiones que componen las estrategias de cambio social vinculadas a los desplazamientos geográficos.

El análisis de dimensionalización de las estrategias de movilidad social realizado a través de datos de la ENI 2007 muestra cómo los individuos inician un proyecto migratorio no únicamente con la finalidad de escapar de situaciones de pobreza, sino también con la intención de desbloquear sus

posibilidades de subir en la jerarquía social y con la expectativa de lograr un ascenso social tanto para ellos como para el conjunto de su grupo doméstico, lo que se constata a través de las prácticas transnacionales encaminadas a la inversión en activos físicos en el país de origen y la transferencia de diferencias capitales como las remesas monetarias. Asimismo, queda patente cómo, si bien las inversiones llevadas a cabo por la población latinoamericana se encaminan de forma esencial a la acumulación de activos tangibles (capital físico y financiero), factores como el capital social o las prácticas de inversión y transferencia de activos en el espacio transnacional configuran una definición multidimensional de las estrategias de movilidad social. La posición en la escala ocupacional no es, por tanto, el único indicador válido para el análisis del cambio de posiciones de la población latinoamericana en la escala social, sino que la dimensión laboral se complementa y articula con el papel ejercido por variables relativas a diferentes tipos de inversión en prestigio social (desde las remesas a los recursos sociales), dando lugar a estrategias de movilidad diferenciadas que se ven continuamente renegociadas y reajustadas en el espacio transnacional, que se vinculan no sólo con la posición de los individuos en la jerarquía social, sino también con los distintos planos y las diferentes dimensiones de su experiencia migratoria.

En definitiva, el principal potencial de esta propuesta analítica reside en su capacidad para incorporar al estudio de la movilidad social transnacional nuevas variables, suponiendo una apuesta epistemológica, metodológica y analítica que invita a (re)pensar los modelos clásicos utilizados por la sociología de la movilidad social. Por ello, esta propuesta de medición de las estrategias de ascenso social de la población migrante debe entenderse como un punto de partida desde el cual establecer un diálogo con otras perspectivas y metodologías de investigación que logren complementar y enriquecer el análisis de la movilidad social transnacional, superando las limitaciones asociadas al modelo presentado, como la incapacidad del mismo para considerar los efectos coyunturales de la crisis económica, o la imposibilidad de ofrecer una evolución longitudinal de las trayectorias de

cambio social. De este modo, la articulación de los resultados obtenidos a través de este modelo de análisis con estudios e investigaciones cualitativas que permitan un análisis más exhaustivo de las transformaciones en la acumulación y transferencia de activos y capitales a lo largo del tiempo, supondría un paso adelante en la configuración de un modelo integral de movilidad desde el cual analizar los itinerarios de ascenso, descenso o estancamiento social de los hogares migrantes a lo largo del campo social transnacional.

## AGRADECIMIENTOS Y FINANCIACIÓN

Este trabajo de investigación ha sido realizado en el marco de los siguientes proyectos de investigación: “*Género, Transnacionalismo y estrategias inter-generacionales de movilidad social*” (FEM2011-26110; Oso, dir. 2011) y “*Género, Movilidades Cruzadas y Dinámicas Transnacionales*” (FEM2015-67164-R, Oso, dir. 2015), financiados por el Ministerio de Economía y Competitividad.

## BIBLIOGRAFÍA

Aysa-Lastra, M.; Cachón, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: el caso de los inmigrantes no comunitarios en España. REIS: *Revista Española de Investigaciones Sociológicas*, 144, 23-47.

Bebbington, A. (1999). Capitals and capabilities: a framework for analyzing peasant viability rural livelihoods and poverty. *World Development*, 27 (12), 2021-2044.

Borjas, G. (2006). Making It in America: Social Mobility in the Immigrant Population. *Future of Children*, 16 (2), 55-71.

Bourdieu, P. (1980). *Questions de sociologie*, París: Editions de Minuit.

Carter, M. R.; Barret, C. B. (2006). The economics of poverty traps and persistent poverty: an asset-based approach. *Journal of Development Studies*, 42 (2), 178-199.

Chiswick, B. R. (1977). A Longitudinal Analysis of the Occupational Mobility of Immigrants. En B. D. Dennis (ed.), *Proceedings of the 30th Annual*

Winter Meetings, Industrial Relations Research Association (pp. 52-75). Madison: IRRA.

Colectivo IOÉ; Fernández, M. (2009). *Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007: El mercado de trabajo y las redes sociales de los inmigrantes*, Madrid: Documentos de Observatorio Permanente Inmigración.

Cortés, A. (2011). Retorno y acumulación de activos. Aproximaciones etnográficas al caso de Ecuador y España. En J. Ginieniewicz, (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos*, (pp. 81-105). Quito: Flacso.

Erikson, R.; Goldthorpe, J. (1993). *The constant flux: A Study of Class Mobility in Industrial Societies*. Oxford: Oxford University Press.

Favell, A.; Recchi, E. (2011). Social mobility and Spatial Mobility. En A. Favell, V. Guiraudon. (eds.), *The Sociology of European Union* (pp. 50-75). London: Palgrave.

Ford, F. (1994). *Building Assets to Reduce Poverty and Injustice*, New York: Ford Foundation.

Ginieniewicz, J. (2009). The Accumulation and Transfer of Civic and Political Assets by Argentinean Migrants to Spain: A Theoretical and Empirical Review. *Global Urban Research Centre, Working Paper 2*, Manchester University.

Herrera, G.; Pérez Martínez, L. (2015). ¿Tiempos de crisis, tiempo de retorno?: Trayectorias migratorias, laborales y sociales de migrantes retornados en Ecuador. *Estudios Políticos*, 47, 221-241.

Hondagneu-Sotelo, P.; Estrada, E.; Ramirez, H. (2011). Más allá de la Domesticidad: Un análisis de género de los trabajos inmigrantes del sector informático. *Papers*, 96 (3), 805-824.

Jiménez Sunino, S. (2015). Trayectorias sociales de los migrantes de clases medias argentinas: Reproducción, Reconversión y Desclasamiento. *Sociología Histórica*, 5, 389-427.

Levitt, P. (2007). *God needs no passport: immigrants and the changing American religious landscape*, New York: New Press.

López de Lera, D. (2010). Emigración, inmigración y retorno: Tres etapas de un mismo proceso. *Polígonos: Revista de Geografía*, 20, 9-17.

López-Roldán, P.; Alcaide Lozano, V. (2011). El capital social y las redes personales en el estudio de las trayectorias laborales. *Redes*, 20(3), 51-80.

- Martínez García, J. S. (2003). Las clases sociales y el capital en Pierre Bourdieu. Un intento de aclaración. Materiales de Trabajo, Serie Análisis, Documento P/10 98-PB94/1382, Universidad de Salamanca.
- Massey, D. S.; Aysa-Lastra, M. (2011). Social Capital and International Migration from Latin America. *International Journal of Population Research*, 834145, 1-18.
- McIlwaine, C. (2012). Constructing transnational social spaces among Latin American migrants in Europe: perspectives from the UK. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, 5, 289-303.
- Molpeceres, L. (2012). Situación laboral de las mujeres inmigrantes en España. Cuadernos de Relaciones Laborales, 30 (1), 91-113.
- Moser, C.O.N.; Horn, P. (2015). Does Economic Crisis Always Harm International Migrants? Longitudinal Evidence from Ecuadorians in Barcelona. *International Migration Review*, 53 (2), 274-290.
- Moser, C.O.N. (2011). El modelo de acumulación de activos desde una perspectiva transnacional: el caso de los migrantes de Guayaquil a Barcelona. En J. Ginieniewicz, (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos*, (pp. 21-42). Quito: Flacso.
- Moser, C.O.N. (ed.) (2007). *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation*, Washington: Brookings Institution Press.
- Naïr, S. (2010). *La Europa mestiza: Inmigración, Ciudadanía, Codesarrollo*, Barcelona: Galaxia Guttemberg.
- Nee, V.; Sanders, J. (2001). Understanding the diversity of immigrant incorporation: a forms-of-capital model. *Ethnic and Racial Studies*, 24 (3), 386-411.
- Orozco, M. (2007): Migrant Foreign Savings and Asset Accumulation. En C.O.N. Moser (ed.) *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation* (pp. 225-238). Washington D.C: Brookings Institution Press.
- Oso, L. (dir.) (2011-2014). *Género, Transnacionalismo y Estrategias Inter-generacionales de movilidad social*, Ministerio de Economía y Competitividad, FEM 2011-26110.
- Oso, L. (2011). Plata y/o amor: Remesas, acumulación de activos y movilidad social de las familias de migrantes ecuatorianos. En J. Ginieniewicz, (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos*, (pp. 129-150). Quito: Flacso.
- Oso, L. (dir.) (2007-2010). *El impacto de la inmigración en el desarrollo: Género y transnacionalismo*, Ministerio de Ciencia e Innovación, SEJ2007-63179.
- Oso, L. (2004). *Españolas en París. Estrategias de ahorro y consumo en las migraciones internacionales*, Barcelona: Bellaterra.
- Papademetriou, D.; Somerville, W.; Sumption, M. (2009). *The social mobility of Inmigrants and their children*, Washington: Migration Policy Institute.
- Parella, S.; Cavalcanti, L. (2008) Aplicación de los campos sociales transnacionales en los estudios sobre migraciones. En C. Solé; S. Parella; L. Cavalcanti (comp.). *Nuevos retos del transnacionalismo en el estudio de las migraciones* (pp. 217-243). Madrid: Documentos del Observatorio Permanente de Inmigración.
- Portes, A. (1998). Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology. *Annual Review of Sociology*, 24 (1), 1-24.
- Reher, D.; Silvestre, J. (2011). Internal migration patterns of foreign-born-inmigrants in Spain. A study based on the National Inmigrant Survey (ENI-2007). *RIS: Revista Internacional de Sociología*, Monográfico 1, 167-188.
- Sanromá, E.; Ramos, R.; Simón, H. (2009). Los salarios de los inmigrantes en el mercado de trabajo español. ¿Importa el origen del capital humano? Document de Treball de la Xarxa de Referència en Economía Aplicada, 2009-4.
- Sherraden, M. (1991). *Assets and the Poor. A New American Welfare Policy*, New York: Armonk.
- Suárez-Grimalt, L. (2015): Estrategias de inversión en capital social y su impacto en las trayectorias de movilidad social de la población de origen brasileño: una aproximación transnacional. En F. J. García Castaño, A. Megías Megías; J. Ortega Torres (eds.), *Actas del VIII Congreso sobre Migraciones Internacionales en España* (pp. S30/56-S30/66). Granada: Instituto de Migraciones.

Vertovec, S. (2006). Transnacionalismo migrante y modos de transformación. En: A. Portes; J. DeWind (coords.): *Repensando las migraciones: Nuevas perspectivas teóricas y empíricas* (pp. 157-190). México: Instituto Nacional de la Migración.

World Bank (2001). *World development Report 2000/2001: Attacking poverty*, Oxford: Oxford University Press.

Yaish, M.; Andersen, R. (2012). Social mobility in 20 modern societies: The role of economic and political context. *Social Science Research*, 41, 527-538.

#### **NOTA BIOGRÁFICA:**

**Laura Suárez-Grimalt** es estudiante de doctorado y becaria FPU en el departamento de Sociología de

la Universidad de Barcelona. Es especialista en técnicas de investigación social y migraciones internacionales, y ha formado parte de varios proyectos competitivos de investigación financiados por organismos oficiales (FEM2011-26210, SEJ2007-63179). Actualmente participa como investigadora en la red europea "Global Trends in Social Inequalities in Europe and Latin America and exploring innovative ways to reduce them through life, occupational, and educational trajectories research to face uncertainly (INCASI GA-691004)", financiada en el marco del programa H2020. Sus líneas de investigación se centran en el impacto del capital social en las trayectorias migratorias; el papel de la variable religión en la configuración de redes transnacionales; y las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana en España, especialmente en lo que se refiere a la migración de origen brasileño.